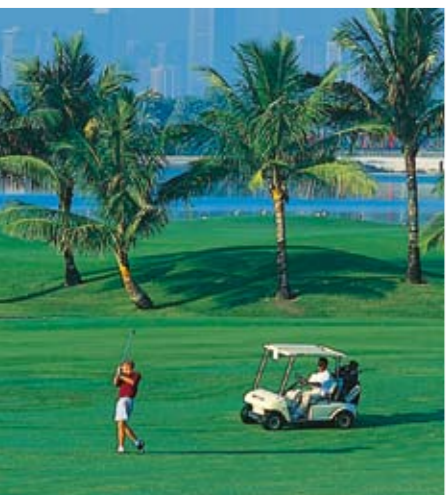


HVIS DU VIRKELIG VIL FLYTTE MENNESKER  
... SÅ GØR DET!®





**Hvilke idéer og ønsker har du:**

- Storbyrejse?
- Solrejse?
- Skirejse?
- Event rejse?



# Det bedste du kan gøre for kunder, medarbejdere og dig selv

Motivation, sparring, teambuilding eller incentive. Der er mange gode grunde til at tage på firma- eller erhvervsrejser sammen. En fælles rejse bringer jer tættere sammen og flytter folk. Både fysisk og mentalt.

Der er intet som rejser, når det gælder om at udvikle folk. Man oplever verden på en ny måde, man oplever hinanden på en ny måde, og man oplever sig selv på en ny måde.

## Det handler ikke om mange penge – det handler om mange idéer

T4C er specialister i firmarejser & erhvervsrejser, der bryder hverdagens rammer og give plads til nye tanker og oplevelser – 24 timer i døgnet, i inspirerende omgivelser over hele verden. Med vores erfaring kan vi hjælpe jer med at udvikle idéer til events &

teambuilding, som kan opfylde jeres formål med rejsen. Og hvad enten I foretrækker sol, ski eller storby, kan vi finde optimale løsninger inden for jeres budget. Endelig sørger vi for alt det praktiske.

## Den rigtige rejsepartner er den halve succes

Succes-regel nr. 1: Vælg en rejsepartner, du har tillid til. Alt for mange virksomheder har oplevet, hvordan selv mindre uløste problemer kan overskygge en ellers forrygende rejse. Forsinket bagage, et overbooket fly eller måske bare en konferencsal, hvor AV-udstyret ikke fungerer.

Mange års erfaringer har ikke alene gjort T4C til markedets bedste, når det gælder om at sætte et effektivt og spændende arrangement sammen. Vi har også en stolt tradition for at leve op til løfterne i virkeligheden. Fordi vi ved, hvor problemerne kan opstå.

Vi har altid samarbejdspartnere on location, så vi kan gribe ind, hvis noget driller. Og alt efter rejsens formål og omfang arbejder vi også med decideret »on-site management«. Det betyder, at en T4C medarbejder er på med på rejsen, så du kan koncentrere dig om at give dine rejsedeltagere fuldt udbytte af turen – uden at tænke på alt det praktiske.

På de næste sider får du nogle smagsprøver på, hvad andre virksomheder har opnået ved at samarbejde med T4C. Vi glæder os til også at arrangere firmarejser for dig.

**Blad om og se hvad T4C har gjort for virksomheder, du måske kender >>**

## Få hjælp af T4C til:

- Medarbejderrejser
- Kunderejser
- Salgs-kickoff's
- Incitaments- eller belønningsrejser

Se T4C specialer på side 7 ...



## HVAD SIGER KUNDERNE OM T4C?

*Merrild*

### ET OVERFLØDIGHEDSHORN AF AKTIVITETER

T4C tager kundernes ønsker seriøst. Så da Merrild Coffee Systems bad om en tur, der bød på både storby og natur, fik deltagerne nok at se til...

En kombination af storby og natur med fysiske udfordringer, lød opskriften på Merrild Coffee Systems medarbejdertur. T4C brugte lang tid på at skræddersy det helt rigtige program, hvor et besøg i et naturreservat kombineret med to nætter i Barcelona gik op i en højere enhed. Og fysiske udfordringer var der nok af. Faktisk så mange, at nogle af deltagerne blev nødt til at kaste håndklædet i ringen:

»Heldigvis var T4C's repræsentanter på stedet snarrådige og tilbød yoga til dem, der ikke kunne overskue trekkingen på anden-dagen,« fortæller salgsskretær Jette B. Sørensen.

Den hurtige omstillingsevne gjorde den event-pakkede tur til en stor succes – og T4C's partner på stedet klarede opgaven til UG.

*Jette B. Sørensen, salgsskretær*



### VELORGANISERET FRA START TIL SLUT

»Det er et kæmpe ansvar at sende 50 medarbejdere af sted. Men jeg var ikke et øjeblik nervøs.« Sådan lyder konklusionen oven på Leaseplans samarbejde med T4C.

Når det går godt, skal medarbejderne belønnes. Så i 2008 sendte Leaseplan sine medarbejdere til Wien på en teambuildingtur. Destinationen var bestemt på forhånd, og i samråd med T4C håndplukkede Leaseplan hotel, restauranter og aktiviteter.

»Vi havde en rigtig god dialog. T4C lyttede til vores ønsker og opfyldte dem, så det blev et særdeles vellykket arrangement,« fortæller storkundechef Jan Fiskbæk fra Leaseplan:

»Under rejsen deltog den person fra T4C, vi havde haft hele den indledende dialog med, som projektkoordinator og sparringspartner. Man føler virkelig, at ens firmarejse er det eneste projekt, de koncentrerer sig om.«

*Jan Fiskbæk, storkundechef*



### STÆRKE ARRANGEMENTER, SELVOM DET SKAL GÅ STÆRKT

Colgate-Palmolive afholder hvert år en salgskonference for den danske del af virksomheden. Destinationen afhænger bl.a. det opnåede budget, men ønskerne er de samme: Det skal være et levende sted, let at komme til – og så skal det arrangeres i en fart.

Et arrangement for et firma på Colgate-Palmolives størrelse kræver noget for alle aldersgrupper. Men det kræver også hurtig planlægning, for salgskonferencen arrangeres først i det øjeblik, man kender det opnåede budget.

»Begge dele er gode grunde til, at vi benytter T4C,« forklarer country manager for Colgate-Palmolive, Bjarne Jensen: »T4C leverer en god kvalitet og er meget konsistente i deres levering.« Men også sikkerheden i at vælge en professionel firmarejsearrangør er en væsentlig faktor, mener han: »Vi har altid oplevet, at arrangementet forløber glat. Og hvis vi ønsker at foretage ændringer undervejs, er T4C gode til at imødekomme vores ønsker,« understreger Bjarne Jensen efter fire års godt samarbejde.

*Bjarne Jensen, country manager*

**SEB** ENSKILDA

### NÅR SKIREJSEN IKKE SKAL STARTE OP AD BAKKE

En skirejse for hele firmaet skal være sjov – også selvom man ikke er typen, der vover sig ud på de sneklædte pister. Med T4C har SEB Enskilda hvert år fået noget for enhver smag.

7 år i træk har SEB Enskilda inviteret sine ansatte på teambuildingtur med T4C som arrangør. Og da man aldrig bare skal gentage en succes, har det været en udfordring at gøre hver tur bedre end året før.

»Vi stiller store krav til både hotelstandard, kvalitet af restauranter samt ski- og afterskiing-faciliteter. Vi er cirka 50 personer af sted hver gang, så der skal være noget for enhver smag – også for dem, som ikke står på ski,« forklarer eventkoordinator i SEB Enskilda, Marie Lyndrup. Og det plejer at lykkes, mener hun. Ekspertise og kendskab til mulighederne på destinationen er altså ifølge Marie Lyndrup en væsentlig bevæggrund til at vælge T4C:

»De kender vores krav og behov. Det sparer os for en masse arbejde, og turen ændrer sig ikke i forhold til vores ønsker.«

*Marie Lyndrup, eventkoordinator*

**Applicon**

### KREATIVE LØSNINGER TIL EN BRED MÅLGRUPPE

Unge og gamle, høje og smalle, jyder og sjællændere. I et firma med en bredspektret medarbejdersammensætning er det vigtigt at lægge et program, der tager hensyn til ethvert humør.

Konsulentvirksomheden Applicon har oplevet en stor vækst de senere år. Derfor er virksomhedens teambuilding vigtig, mener direktør, Jacob Mørck: »Rejserne med T4C skaber en god kultur i vores virksomhed, selvom vores konsulenter har mange forskellige opgaver og derfor sjældent mødes.«

Fremgangsmåden er enkel: Applicon fortæller ønskerne for turen, og T4C finder ud af, hvad der er muligt: »Af og til er der selvfølgelig noget, som ikke kan lade sig gøre, men de er supergode til at finde på gode alternativer,« forklarer Jacob Mørck tilfreds: »Så på spørgsmålet om han vil anbefale T4C til andre virksomheder, falder svaret prompte: »Vi har brugt T4C seks år i træk nu – det siger vist sig selv.«

*Jacob Mørck, direktør*



### STYR PÅ DETALJERNE OG PRISEN

Hvert år afholder Bayer Animal Health et kick-off-salgsmøde i udlandet. I år skulle rejsen gå til Ljubljana, og 3 forskellige arrangører kom med tilbud. Valget faldt på T4C. Blandt andet fordi de havde styr på alle detaljer og kunne levere til en god pris.

Når Bayer Animal Health tager på den årlige udlandsrejse, er programmet stramt: Møder, sightseeing og teambuilding fylder dagene fra morgen til aften. Det stiller krav til rejsearrangøren, der skal få det hele til at klappe.

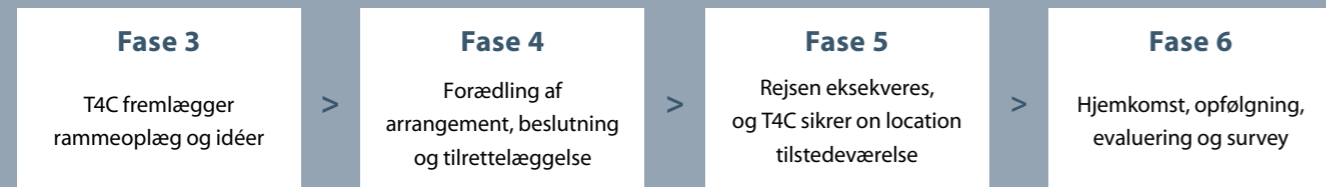
»Jeg har prøvet at sidde med det selv, og der er så mange detaljer. Derfor skal dem, man arbejder sammen med virkelig være detaljeorienterede. Og det er T4C,« fortæller Elisabeth Lundström, der er Nordic Executive Assistant i Bayer Animal Health.

Ud over at have styr på detaljerne gav T4C også en rigtig god pris, hvilket ifølge Elisabeth Lundström spillede en stor rolle i valget af dem som arrangør: »Jeg følte virkelig, at prisen var gennemskuelig. Og det betyder meget for mig.«

*Elisabeth Lundström, Nordic Executive Assistant*

## En god proces

Der er mange måder, at komme i mål på. Men med denne proces sikrer du dig, at du får en målrettet aktivitet, at du udnytter vores idéudviklings kompetencer, og at resultatet i sidste ende bliver vellykket:



HP,  
Coca-Cola,  
Bang & Olufsen og  
Implement ...



... samarbejder  
også med T4C



## Vi er specialister i storby, sol, ski og events. Og eksperter i at finde på alt mulig andet...

Hvad er dit mål, og hvilken type rejse kunne du forestille dig? De to spørgsmål er et godt udgangspunkt. For ud fra hvad du vil opnå, kan vi inspirere dig på baggrund af vores erfaringer fra alverdens rejseformer og rejsemål.

Du kan f.eks. vælge et af vores 4 special-områder som en ramme om din rejse. Inden for den valgte ramme kan vi så udvikle den unikke rejse, som dine kunder eller medarbejdere vil tale om i mange år fremover.

### Storby

Storbyrejsen er perfekt, hvis I har brug for nye kreative indtryk og inspiration til forandring. Og et glimrende bud til konferencer eller møder, hvor der skal signaleres professionalisme over for kunder, sælgere og leverandører.

### Sol

En rejse ned til varmen er et godt valg, hvis I f.eks. skal lægge strategier for virksomhedens fremtid og samarbejde. Sol afslapper kroppen og skaber energi og gejst, som I kan tage med jer hjem til en ny begyndelse på hverdagen. Vi kan anbefale en lang række destinationer, der har de optimale faciliteter, når det kommer til at udvikle medarbejdere, skabe kunderelationer eller træne og motivere sælgere.

I den sydlige del af Spanien, Portugal og Italien er det som regel varmt nok. Men vil I være sikre på solskin om vinteren, så vælg f.eks. Egypten, De Forenede Arabiske Emirater, Jordan, Cuba, Mauritius, Afrika eller Asien.

### Ski

Fysisk aktivitet sætter kroppen i gang, så hjernen fungerer optimalt. En skirejse er perfekt til at bryde isen hos nye kolleger, kunder eller sælgere – især hvis de skal yde noget ekstra eller lære noget nyt. Og smukke sneklædte bjerge giver lys og vedvarende energi

Hos T4C kan vi tilbyde en lang række attraktive destinationer, der lever op til de højeste kvalitetskrav for skirejser. Udover de traditionelle rejsemål har vi adgang til en perlerække af unikke steder i Europa, USA og Canada.

### Events

I ekstraordinære tilfælde kan det være en idé at byde kunder, medarbejdere eller sælgere på noget helt unik. Vi arrangerer events rundt om en fodboldkamp i den spanske liga, et Formel 1 løb i Monaco eller en koncert på Slane Castle.

Andre gange skaber vi en event fra bunden, på en location som vi har kendskab til via vores erfaring og ekspertise samt ikke mindst de internationale kontakter og det netværk vi har bygget op gennem årene. Denne rejseform er populær ved lancering af nye produkter, sælgerarrangementer etc.

Men fortæl os om jeres ønsker og planer, så udvikler vi sammen et specielt program. Og vi hjælper med alle de praktiske detaljer, der gør arrangementet til en gennemført succes.



## HVAD GØR MAN, NÅR BUDGETTERNE BLIVER MINDRE ...?

... Så sparer man, hvor man kan. Også på rejserne. Men i stedet for færre rejser, kan man jo vælge:

- Bedre rejseplanlægning
- Mere opfindsomhed – større oplevelser for mindre penge
- Bedre budgettering

Eller kort sagt, man kan planlægge og købe firmarejser bedre og billigere. Hvordan? Kontakt T4C for en uforpligtende aftale. Så er du allerede godt på vej.

*T4C A/S blev etableret i slutningen af 2000. Flere års erfaring i branchen, er med til at sikre en seriøs rådgivning og planlægning af skræddersyet gruppearrangementer. T4C's specialområder er Storby, Sol, Ski og Events, og vi arrangerer individuelle firmarejser året rundt. Vi er medlem af Danmarks Rejsebureauforening og tilsluttet Rejsegarantifonden, nr. 114.*

